

Das sind wir

Als inhabergeführter Personaldienstleister mit über 20 Jahren Erfahrung wissen wir, worauf es ankommt – für Unternehmen und Talente. Durch unser bundesweites Netzwerk und starke Verbindungen zu regionalen Arbeitgebern öffnen wir dir Türen zu echten Karrierechancen. Mehrfach von kununu als „Top Company“ ausgezeichnet, setzen wir auf transparente Kommunikation, kurze Entscheidungswege, faire Bedingungen und Zusammenarbeit auf Augenhöhe.

Unser Ziel: Deinen Perfect Match finden – schnell, unkompliziert und persönlich.

Sales Consultant (m/w/d)

(1024)

 Standort: Frankfurt am Main  Anstellungsart(en): Vollzeit

Wen wir suchen

Im Zuge unseres Wachstumskurses suchen wir für unsere Tochtergesellschaft im IT-Umfeld in zentraler Lage in Frankfurt zum nächstmöglichen Termin einen

Deine Aufgaben

- Du suchst, wählst aus und betreust Bewerber mit IT-Background
- Du führst eigenständig Telefoninterviews sowie persönliche Vorstellungsgespräche - professionell und auf Augenhöhe.
- Du besetzt gezielt offene Positionen im Bereich der Personalvermittlung und findest passende Kandidat*innen.
- Du baust dir ein nachhaltiges Netzwerk auf und pflegst wertvolle Kontakte in der Branchen
- Du pflegst und entwickelst die Zusammenarbeit mit unseren Bestandskunden kontinuierlich weiter - mit dem Fokus auf langfristige Partnerschaften.

Dein Profil

- Du hast eine kaufmännische Ausbildung oder ein wirtschaftswissenschaftliches Studium erfolgreich abgeschlossen.
- Erste Erfahrungen im Vertrieb bzw. Dienstleistungssektor sind ein Plus – aber kein Muss.
- Mit deiner offenen Art kannst du Menschen begeistern.
- Du bringst starke kommunikative Fähigkeiten mit und verstehst es, langfristige Beziehungen aufzubauen.
- Du hast Spaß am Umgang mit Menschen und packst Herausforderungen pragmatisch und lösungsorientiert an.
- Du suchst ein Arbeitsumfeld, in dem du eigenverantwortlich, mit Weitblick und auf Augenhöhe arbeiten kannst.

Unser Angebot

- Ein sicherer, unbefristeter Arbeitsvertrag – weil wir langfristig mit dir planen.

- Ein überdurchschnittliches Gehaltspaket inklusive attraktiver Provisionsregelung – dein Einsatz zahlt sich aus.
- Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten und regelmäßige Trainings, damit du fachlich und persönlich weiterkommst.
- Ein vergünstigtes Jobticket für deinen entspannten Weg ins Büro.
- Dienstwagen-Option und Smartphone zur privaten Nutzung – für mehr Flexibilität im Alltag.
- Moderne, zentral gelegene Büroräume mit Wohlfühlfaktor.
- Urban Sports Club Mitgliedschaft zum Sonderpreis – für deinen sportlichen Ausgleich.

Kontakt Daten für Stellenanzeige

Alina Körber

HR Manger

Telefon +49 (0)211-54 22 66 128

Telefax +49 (0)211-54 22 66 228

E-Mail alina.koerber@epos-services.com

Website www.epos-services.com

Abteilung(en): kaufmännisch

[Impressum](#)