

Das sind Wir

Wir sind ein inhabergeführter, mittelständischer Personaldienstleister mit mehr als 20 Jahren Markterfahrung. Über unser bundesweites Kundennetzwerk und unsere langjährigen Kontakte zu regionalen Unternehmen bieten wir Ihnen hervorragende Karrierechancen und berufliche Perspektiven im Rahmen der direkten Personalvermittlung oder der Arbeitnehmerüberlassung. Von nunmehr mehrfach als „Top Company“ ausgezeichnet, stehen wir für eine zuverlässige, faire und langfristige Zusammenarbeit auf Augenhöhe. Wir bringen Sie mit den besten Arbeitgebern zusammen und finden gemeinsam mit Ihnen Ihren „Perfect Match“.

Vertriebsaußendienst (m/w/d)

(598)

📍 Standort: Köln 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Gehaltsspektrum: 45000 - 65000 Euro pro Jahr 📅
Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Wen wir suchen ?

Sie suchen als **Vertriebsaußendienstmitarbeiter (m/w/d) für die Region NRW** eine berufliche Herausforderung, in der Sie sich voll entfalten können? Dann gehen Sie mit uns den nächsten Schritt und bewerben Sie sich bei uns als

Ihre Aufgaben

- Du gewinnst & betreust Hausverwaltungen und Wohnungsunternehmen in deiner Region aktiv
- Mit höchster Motivation greifst du zum Handy, besuchst deine Kunden, oder triffst sie auf einer Abendveranstaltung. Denn diese Vielfalt macht für dich den Reiz aus
- Als erster Ansprechpartner vor Ort betreust du unsere Kunden ganzheitlich: Du begleitest deine Kunden als verlässlicher Partner bei der Umsetzung innovativer Energielösungen und stärkst die Zusammenarbeit durch exzellenten Service
- Du entwickelst Strategien zur Optimierung der Vertriebsregion und bringst kreative Ideen ein, um die Marktpräsenz des Unternehmens auszubauen. Du nimmst an Veranstaltungen teil und gestaltest eigene Marketingmaßnahmen, um das Unternehmen zu präsentieren und Netzwerke aufzubauen
- Strukturiert erfüllst du auch das notwendige Reporting und die Dokumentation der Vertriebsaktivitäten und Ergebnisse in unserem CRM-System (Hubspot)

Ihr Profil

- Mehrjährige Erfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise in der Energie- oder Immobilienwirtschaft, vorzugsweise im Außendienst.
- Du hast Lust auf den persönlichen und telefonischen Kontakt mit Menschen und liebst es diese von deiner Dienstleistung zu überzeugen
- Eine hohe Eigeninitiative und ein ausgeprägter Zielfokus zeichnen dich aus: Du bist in der Lage selbstständig und strukturiert zu arbeiten und so einen Kundenstamm von der Basis aufzubauen
- Deine Kommunikationsfähigkeit und dein Verhandlungsgeschick sind ausgeprägt und dein Auftreten selbstbewusst
- Reisebereitschaft innerhalb der Region Nordrhein-Westfalen
- Gute MS-Office-Kenntnisse und idealerweise Erfahrung im Umgang mit CRM-Systemen

Unser Angebot

- Direktvermittlung
- Ein spannendes und dynamisches Arbeitsumfeld in einem wachsenden, zukunftsorientierten Unternehmen

- Ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit der Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen und Verantwortung zu übernehmen
- Ein attraktives Vergütungsmodell mit leistungsbezogenen Boni und einem Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten zur Förderung Ihrer fachlichen und persönlichen Entwicklung
- Flache Hierarchien und ein offenes, kollegiales Arbeitsumfeld
- Wir ermöglichen dir durch Home-Office und flexible Arbeitszeiten eine optimale Balance zwischen Berufs- und Privatleben
- Beitrag zur Nachhaltigkeit: Durch deine Arbeit wird die nachhaltige Entwicklung in der Immobilienwirtschaft vorangetrieben.
- Betriebliche Altersvorsorge und spannende Mitarbeiter Benefits

wie Sie uns erreichen

Alexander Stanek
Branch Manager

Telefon: 0711 – 25 27 96 0

Telefax: 0711 – 25 27 96 99

E-Mail: stuttgart@epos-services.com

Website: www.epos-services.com

Abteilung(en): kaufmännisch

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

[Impressum](#)