

Das sind wir

Wir sind ein inhabergeführter, mittelständischer Personaldienstleister mit mehr als 20 Jahren Markterfahrung. Über unser bundesweites Kundennetzwerk und unsere langjährigen Kontakte zu regionalen Unternehmen bieten wir Ihnen hervorragende Karrierechancen und berufliche Perspektiven im Rahmen der direkten Personalvermittlung oder der Arbeitnehmerüberlassung. Von nunmehr mehrfach als „Top Company“ ausgezeichnet, stehen wir für eine zuverlässige, faire und langfristige Zusammenarbeit auf Augenhöhe. Wir bringen Sie mit den besten Arbeitgebern zusammen und finden gemeinsam mit Ihnen Ihren „Perfect Match“

Industriekaufmann (m/w/d) technischer Vertriebsinnendienst

(2158)

 Standort: Berlin  Anstellungsart(en): Vollzeit

Ihre Aufgaben

- Erfassung eingehender Aufträge mit einhergehender Kundenberatung zu den benötigten Produktspezifikationen
- Erstellung von Kostenvoranschlägen und Angeboten inkl. Nachverfolgung
- Überwachung der Auftragsabwicklung an der Schnittstelle zu Produktion und Versand
- Einkauf produktspezifischer Materialien inkl. Preiseinholung und -abgleich
- Verwaltung und Überwachung der Lagerbestände
- Erstellung von Lieferscheinen und Rechnungen
- Bearbeitung von Reklamationen
- Kommunikation / Korrespondenz mit Kunden, Geschäftspartnern und Lieferanten

Ihr Profil

- mind. abgeschlossene Berufsausbildung, z.B. Kaufmann (m/w/d) Groß- und Außenhandel, Industriekaufmann (m/w/d), Techniker (m/w/d)
- fundierte Berufserfahrung im technischen Vertrieb / Inside Sales - idealerweise im Umfeld Maschinenbau, Sondermaschinenbau, Anlagenbau, Fördertechnik
- Deutschkenntnisse auf C-Level sowie Englischkenntnisse auf B-Level
- anwendersichere Kenntnisse der MS Office-Programme sowie eines ERP-Tools
- kommunikationsstarker Teamplayer mit dem Knowhow, Kunden souverän und lösungsorientiert am Telefon zu beraten
- strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise

Unser Angebot

- Direktvermittlung in ein familiäres Mittelstandsunternehmen, in dem die Mitarbeitenden keine Nummer sind
- intensive Einarbeitung auf Augenhöhe und mit anfänglicher Begleitung von Serviceeinsätzen, um ein Gespür für die Produkte und die Leistungen zu entwickeln
- unbefristete Festanstellung in eine krisensichere Branche
- 40 Stunden / Woche mit Arbeitszeiten Montag bis Freitag 07 - 16 Uhr
- Vergütung ab 3.800,- € brutto / Monat je nach Berufserfahrung und Qualifikation
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Möglichkeit zur betrieblichen Altersvorsorge
- modern eingerichteter Arbeitsplatz mit guter ÖPNV-Anbindung

Ihr Kontakt

Yvonne Hörning

Branch Manager

Telefon +49 (0)30-2000 581 111

Telefax +49 (0)30-2000 581 211

E-Mail yvonne.hoerning@epos-services.com

Website www.epos-services.com

[Impressum](#)